

Day4Solutions GmbH steht für Individualität in allen Bereichen!

Wir freuen uns, dass Du den Weg zu uns gefunden hast. Kurz zu uns, wir sind ein Startup aus Ulm und bauen individuelle Softwarelösungen. Dabei ist unser Leitsatz: „**Software in 2 Tage bauen, statt in 2 Wochen coden.**“

Ehrlich und echt von Anfang an - zusammen wachsen wir als Team, tauschen unser Expertenwissen aus und lernen von- und miteinander. Individualität ist uns auch im Team wichtig. Wir arbeiten eng zusammen und profitieren untereinander von Ideen und Erfahrungen.

Zusammen schaffen wir es, das Potential der Low-Code-Softwareentwicklung bei unseren Kunden voll zu entfalten. Denn dieser Ansatz lässt uns die Applikation, durch einen reduzierten Programmierbedarf, bis zu 10-mal schneller bereitstellen.

Willst Du mit uns herauszufinden, welche Lösungen mit dem modellgetriebenen, visuellen Entwicklungsansatz realisiert werden können?

IT-Vertriebsmitarbeiter:in im Bereich Low-Code Softwareentwicklung

(m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Durch die Neukundenakquise, zum Beispiel auf Messen, Veranstaltungen oder durch Netzwerken, wirst Du uns dabei unterstützen neue Projekte zu finden
- Du hast einen engen Kontakt zu unseren neuen und bestehenden Kunden und kannst so gemeinsam mit dem Consultant die Kundenbedürfnisse und -zufriedenheit gewährleisten
- Du planst und hältst Produkt-Präsentationen, um dem Kunden ein besseres Gespür für unseren Entwicklungsansatz zu geben und führst die anschließenden Vertragsverhandlungen
- Du hast den Markt immer im Blick und leitest auf Grund Deiner Beobachtungen, Konzepte für Vertriebs- und Marketingmaßnahmen für uns ab

Dein Profil:

- Ausbildung ist uns an der Stelle nicht so wichtig. Es zählen Deine einschlägigen Erfahrungen im Vertrieb und IT-Bereich
- Du hast eine kommunikative und mitreißende Art und kannst so Menschen von Dir begeistern
- Du lebst Vertrieb und verstehst die Schmerzpunkte der Kunden so gut, dass sie Vertrauen zu Dir aufbauen und sich sicher beraten fühlen
- Du kannst Dich für IT bzw. technische Produkte begeistern
- Du hast einen hohen Qualitätsanspruch, arbeitest selbstständig und agil und magst es im Team über Dich hinauszuwachsen

Unser Versprechen an Dich:

- Wir finden Individualität super und fördern diese auch. Deine Stärken und Engagement werden gesehen und bieten beste Aufstiegschancen
- Wir möchten, dass Du Dich erholen kannst und bieten deswegen 30 Tage Urlaub
- Durch eine moderne Ausstattung wie Firmenhandy, MacBook sowie Firmenwagen kannst Du in unseren Projekten maximale Erfolge erzielen
- Homeoffice ist für uns Vertrauenssache und bieten wir nach einer Kennenlernphase gerne an

Du fühlst Dich von unserem Stellenangebot angesprochen? Dann schicke uns jetzt Deine Bewerbung.

Deine Ansprechpartnerin im Bewerbungsprozess ist Anna Literova. Wenn Du Fragen haben solltest, schicke ihr eine E-Mail an anna.literova@day4solutions.de.